BACHELOR Responsable Commercial en alternance H/F Secteur Bricolage – Nîmes

Description

Emploi : Responsable Commercial BACHELOR en Apprentissage

Sud Formation Conseil est présent sur le bassin Nîmois de puis 1999, il forme 150 jeunes gens chaque année. Pour former au mieux ses élèves, SFC a fait le choix d'en accueillir 10 à 15 par classe. Les formations s'étalent du CAP au Bachelor dans le domaine du commerce, de la vente, de l'accueil, de la logistique et de l'assistanat administratif.

Dans le cadre d'un contrat d'apprentissage pour préparer un **BACHELOR Responsable Opérationnel Marketing Omnicanal**, préparant au titre Chargé de gestion commerciale, code NSF 312m313, enregistré au RNCP sous le numéro 34465 délivré par FORMATIVES, nous recherchons pour une grande entreprise nationale partenaire axée dans le domaine du bricolage, un/une **Responsable Commercial/e **en Contrat d'apprentissage**.

Responsabilités

Missions :

Vous intégrerez une équipe dédiée à un rayon au sein du magasin (confort, sanitaire, quincaillerie ou luminaire). Sous la bienveillance de votre maître d'apprentissage, vous développerez les ventes de votre rayon et contribuerez à la performance du magasin :

- Vous travaillerez sur la vente, la relation client et le développement de l'offre commerciale du rayon,
- Vous accompagnerez les clients et chercherez à leur proposer les solutions les plus adaptées,
- Vous serez chargé de la réimplantations des produits,
- Vous assurerez la bonne tenue du rayon (Prix, visibilité,

Organisme employeur
Sud Formation Conseil

Type de poste
Apprentissage, Alternance, CDD

Date de début du poste
01/07/2023

Durée du contrat
10 à 12 Mois

Secteur
Secteur du Bricolage

Lieu du poste
30000, Nîmes, Occitanie, France

Salaire de base
1145 € - **Salaire de base**
1333 €

Date de publication
20/05/2023

Valide jusqu'au
31.08.2023

rangement…)

Vous serez formé sur les gammes de produits et les méthodes de vente spécifique à l'enseigne.

Principales qualités souhaitées :

- Goût pour la vente et les challenges commerciaux
- Capable de s'adapter aux besoins de ses clients et de trouver les solutions pertinentes
- A l'aise avec le contact client
- Motivé par le travail en équipe dans un environnement évolutif
- Capable de suivre ses résultats et de chercher à maximiser la satisfaction client
- Maîtrise de la langue française (orale et écrite)

En tant qu'alternant, vous bénéficierez de tous les avantages de l'entreprise : tickets restaurant, la prévoyance et la mutuelle, la carte collaborateur et l'aide au logement.

Qualifications

Pré-requis :

BTS Exigé

Contacts



Coraline
Conseillère En Recrutement
Tél. : **04 66 29 57 65**
eMail : **contact@sudformationconseil.fr**