



<https://www.sudformationconseil.fr/offre-emploi-alternance-en-apprentissage-nimes/commercial-back-office-bts-ndrc-apprentissage-nimes-communication/>

Conseiller Commercial en Communication BTS NDRC | Alternance sur Nîmes

Description

Conseiller Commercial en Back Office – H&F – BTS NDRC Services en Communication | Apprentissage sur Nîmes

sud Formation Conseil est présent sur le bassin Nîmois de puis 1999, il forme 150 jeunes gens chaque année. Pour former au mieux ses élèves, SFC a fait le choix d'en accueillir 10 à 15 par classe. Les formations s'étalent du CAP au Bachelor dans le domaine du commerce, de la vente, de l'accueil, de la logistique et de l'assistanat administratif.

❓❓ Dans le cadre d'un **contrat d'apprentissage** pour préparer un [BTS NDRC Négociation et Digitalisation de la Relation Client](#), nous recherchons un/une ** conseiller commercial ** pour une entreprise du secteur de la communication implantée sur Nîmes.

Responsabilités

Vous serez en charge :

Conseiller, solutionner, négocier, orienter, informer et renseigner prospects et clients.

En résumé :

- Assurer le développement et le suivi d'un portefeuille clients (entreprises, commerçants, associations, collectivités).
- Réaliser des actions de prospection téléphonique, digitale et terrain afin d'identifier de nouveaux besoins et opportunités commerciales.
- Participer aux rendez-vous clients pour analyser leurs besoins en communication et contribuer à la proposition

Organisme employeur

Sud Formation Conseil

Type de poste

Temps plein, Temps partiel, Indépendant, CDD

Date de début du poste

01/08/2026

Durée du contrat

24 Mois

Secteur

Communication

Lieu du poste

30000, Nîmes, Occitanie, France

Salaire de base

492 € - Salaire de base
1864 €

Horaires

À Plein Temps

Date de publication

04/07/2026

Valide jusqu'au

01.08.2026

de solutions adaptées.

- Élaborer et mettre à jour les bases de données prospects et clients afin d'optimiser les actions commerciales.
- Participer à la préparation et au suivi des devis, propositions commerciales et contrats.
- Contribuer à l'animation des réseaux sociaux et à la promotion des offres de l'entreprise.
- Mettre à jour les contenus du site internet et participer à la création de supports de communication.
- Réaliser une veille concurrentielle et sectorielle afin d'identifier les tendances du marché et les opportunités de développement.
- Suivre les indicateurs commerciaux et participer à l'analyse des résultats des actions menées.
- Participer à l'organisation d'événements, salons, campagnes promotionnelles ou opérations de communication.
- Assurer un suivi régulier de la satisfaction client et contribuer à la fidélisation de la clientèle.

Principales qualités souhaitées :

Votre Profil :

- Excellente aisance relationnelle et sens de l'écoute.
- Goût du challenge commercial et de l'atteinte des objectifs.
- Dynamisme, enthousiasme et esprit d'initiative.
- Forte capacité d'organisation et de gestion des priorités.
- Aisance avec les outils numériques, les réseaux sociaux et les nouvelles technologies.
- Bonnes capacités rédactionnelles et orthographe soignée.
- Esprit d'équipe et capacité à collaborer avec différents interlocuteurs.
- Curiosité pour les métiers de la communication, du marketing et du digital.
- Réactivité, autonomie et sens des responsabilités.
- Présentation professionnelle et attitude positive.

Qualifications

Pré-requis pour cette Offre d'emploi en Alternance :

BAC Validé

Première expérience commerciale, de vente ou de relation client appréciée.

Connaissance des réseaux sociaux (LinkedIn, Facebook, Instagram, TikTok).

Intérêt pour la communication digitale, la création de contenu ou le marketing.

Contacts

?? Prêt(e) à saisir cette opportunité ?

?? Envoyez-nous votre CV et une lettre de motivation à :
contact@sudformationconseil.fr

?? Besoin d'informations ?

Prenez rendez-vous au **04 66 29 57 65**

Nous sommes impatients de vous accompagner vers **l'emploi et le diplôme qui vous ressemblent !**